



VARKOM

SAĞLIK HİZMETLERİ

BEDİR ŞİRKETLER GRUBU





Genişleme planı dahilinde yer alan bölge*

*detaylı bilgi için S25

VARKOM
SAĞLIK HİZMETLERİ

VARKOM HEALTHCARE

Altyapısı Hazır, Güvenilir, Regülasyon Odaklı Bir Stratejik Ortak VARKOM HEALTHCARE, Bedir Şirketler Grubu'nun 51 yıllık ticari saha deneyimi üzerine kurulmuş; %100 regülasyon uyumuna sahip, yeni nesil bir medikal distribütörlük yapısıdır.

Şirket, uluslararası üretici firmaların Türkiye pazarına girişinde karşılaştığı teknik, yasal ve operasyonel engelleri ortadan kaldırmak üzere tasarlanmıştır. CE, ÜTS ve ISO gibi regülasyon süreçlerine tamamen entegre bir şekilde çalışır; yasal temsil yetkisi, dijital altyapısı ve lojistik organizasyonu eksiksiz biçimde hazırlanmıştır.

İlk faz ürün portföyü için global üretici firmalarla distribütörlük görüşmeleri başlatılmış; sorumlu müdür atamaları, sistemsel tanımlar ve operasyon kurgusu tamamlanmıştır.



Stratejik Avantajlarımız

- CE, ÜTS, ISO 13485 gibi kritik süreçlere entegre, deneyimli regülasyon altyapısı
- ERP, CRM, barkod ve otomasyon destekli dijital depo ve dağıtım sistemi
- İstanbul, Ankara ve Erzurum merkezli yayılabilir saha planlaması
- %100 yerli sermaye ile kurulmuş, borçsuz ve sürdürülebilir yatırım yapısı
- Bedir Şirketler Grubu'nun 51 yıllık ticari saha deneyimi
- Uzun vadeli iş birliğini esas alan, üreticiye sadakat temelli temsil modeli



Grup Tarihçesi 1974 - 2024

Bedir Şirketler Grubu - Kurumsal Temeller

Faaliyet temelleri 1974 yılında, Erzurum merkezli bir ticaret girişimi olarak atılan yapı, inşaat ve yapı sektöründeki faaliyetlerine Er-Yap Yapı Malzemeleri markasıyla başlamıştır. Bu dönemde özellikle bölgesel altyapı projelerinde sağladığı güvenilir tedarik kapasitesi ile ticari kimliğini pekiştirmiştir.

1994 yılında Kar-Ok Tıbbi Gazlar firmasının kurulmasıyla birlikte sağlık sektörüne adım atılmış; medikal ve sınıai gaz dolumu ile dağıtım alanında, başta Doğu Anadolu olmak üzere birçok kurumun düzenli tedarikçisi haline gelinmiştir. Bu süreçte, dönemin lider firmalarından Karbogaz ile distribütörlük faaliyetlerine başlanmış; ardından dünya devi Linde Gaz'ın bölgesel distribütörlüğü üstlenilmiştir. Son yedi yıldır ise Türkiye'nin en büyük endüstriyel gaz üreticilerinden biri olan HABAŞ'ın Doğu Anadolu distribütörlüğü başarıyla yürütülmektedir.

1994 itibarıyla tüm bu faaliyetlerin ortak bir çatı altında toplanmasıyla, yapı Bedir Şirketler Grubu adı altında kurumsallaşmış ve çok sektörlü ticari organizasyon modeline geçilmiştir. Grubun bu uzun soluklu distribütörlük deneyimi; yalnızca ürün temininden ibaret olmayan, aynı zamanda sözleşmesel sorumluluklar, lojistik planlama, satış sonrası destek ve kurumsal temsil gibi çok boyutlu bir görev alanını kapsamaktadır. Bedir Şirketler Grubu, temsil ettiği her markayı yalnızca sahada değil; aynı zamanda mevzuat, kalite, dağıtım ve operasyonel sadakat düzeyinde eksiksiz olarak taşımayı ilke edinmiştir.

Bu çok yönlü geçmişin doğal bir uzantısı olarak doğan VARKOM HEALTHCARE, bugün

VARKOM
SAĞLIK HİZMETLERİ

1974

Er-Yap Yapı Malzemeleri

Erzurum merkezli yapı malzemeleri ticaretiyle faaliyetlerine başlandı; bölgesel inşaat sektörüne tedarik altyapısı kuruldu.

1994

Kar-Ok Tıbbi Gazlar Sağlık sektörüne giriş yapıldı; medikal ve sınai gaz dolumu ile dağıtımında bölgesel ölçekte kurumsal hizmet ağı oluşturuldu.

1994

Bedir Şirketler Grubu Kuruluşu

Kar-Ok'un kuruluşuyla birlikte farklı sektörlerdeki tüm faaliyetler kurumsal bir çatı altında birleştirildi; grup kimliği oluşturuldu.

2007

Stratejik Altyapı Yatırımı

Yeni depo ve operasyon alanı yatırımı yapıldı; lojistik verimlilik artırıldı, üretim ve stok altyapısı genişletildi.

2014

Kapasite Genişlemesi

30'dan fazla saf gaz, yüzlerce karışım ve kriyojenik form, tank ve araçlar ile ürün ve hizmet kapasitesi genişletildi.

2016

Kurumsallaşma ve Dijitalleşme

ERP, CRM, barkodlu takip, dijital arşiv ve merkezî insan kaynakları sistemleri devreye alındı; kurumsal iletişim ve operasyonel yapı yeniden tasarlandı.

2024

VARKOM HEALTHCARE Kuruluşu

Grubun regülasyon, operasyon ve temsil birikimini taşıyan, distribütörlük odaklı yeni nesil sağlık markası kuruldu.



Grup Yapısal Arka Planı ve Kurumsal Yaklaşım

Bedir Şirketler Grubu, inşaat, endüstriyel gaz, lojistik ve sağlık gibi birçok alanda edindiği çok sektörlü saha deneyimini, bugün VARKOM HEALTHCARE markasında regülasyon temelli bir distribütörlük modeline dönüştürmüştür.

Bu geçmiş, şirketimizin operasyonel disiplin, mevzuat uyumu ve tedarik güvenliği gibi kritik alanlarda yetkin bir temsil gücüne sahip olmasını sağlamaktadır. Kurumsal yaklaşımımız; üretici firmalarla uzun vadeli, karşılıklı güvene dayalı iş birlikleri kurmayı, temsil ettiğimiz markaları sadece pazarda değil, aynı zamanda mevzuatta ve operasyonda da eksiksiz şekilde temsil etmeyi esas alır.

MERKEZ
ERZURUM TÜRKİYE



Yönetim ve Organizasyon

VARKOM HEALTHCARE'in yönetim yapısı; grubun geçmişten gelen ticari disiplini ile yeni nesil medikal vizyonunu birleştiren, deneyimli ve tamamlayıcı üç kurucu liderden oluşur. Şirketin tüm karar mekanizmaları, saha deneyimi, finansal sürdürülebilirlik ve regülasyon uyumu çerçevesinde yapılandırılmıştır.

Bülent Bedir

1974 yılında temelleri atılan ticari girişimin kurucusudur. Bugün Onursal Başkan olarak grubun kurumsal hafızasını temsil eder ve stratejik büyüme süreçlerine rehberlik eder.

Bahadır Bedir

Grubun ikinci kuşak temsilcisidir. Operasyonel yönetim, finansal denge, lojistik altyapı ve kurum içi dönüşüm süreçlerinden sorumludur.

Taha Bedir

VARKOM'un regülasyon uyumu, uluslararası üretici ilişkileri ve dijitalleşme vizyonunu yöneten isimdir. Dış ticaret, teknik mevzuat ve globalleşme alanlarında şirketin stratejik açılımını temsil eder.



VARKOM HEALTHCARE, regülasyon, finans, hukuk, dış ticaret ve kamu alımları gibi kritik alanlarda uzman kişilerden oluşan yapılandırılmış bir danışmanlık ağıyla faaliyet göstermektedir. Her biri kendi alanında yetkin, dış üretici ve resmi kurumlarla doğrudan çalışabilecek düzeyde bilgi ve deneyime sahip bu ekip, operasyonel ve yasal sorumluluğu profesyonel düzeyde yönetilmesini sağlar.

• **Bülent Sarğın – Kurumsal Uyum ve Kamu Tedarik Direktörü**

Tıbbi cihaz regülasyon süreçlerinden sorumlu müdürlük görevini üstlenmekte; aynı zamanda EKAP, Sağlık Bakanlığı ihaleleri ve kamu alımları süreçlerinin tüm planlama ve yürütülmesini koordine etmektedir.

• **Uğur Alkuş (Alkuş Hukuk) – Hukuk Danışmanı**

Şirketin iç hukuk süreçlerinde, ticaret hukuku, marka koruma, yasal temsil ve sözleşmesel yükümlülüklerin takibi konularında danışmanlık hizmeti sunmaktadır.

• **Yusuf Aktaş – Mali Müşavir**

Vergi beyanları, finansal raporlama, SGK ve muhasebe süreçlerinde şirketin yasal ve mali sorumluluklarını denetler.

• **Doç. Dr. Ensar Ağırman – Finans Danışmanı**

Şirketin bütçe yapısı, yatırım kararları ve uzun vadeli finansal projeksiyonları üzerindebağımsız stratejik danışmanlık yürütmektedir.

• **Serkan Sevik – Dış Ticaret Uzmanı**

İthalat-ihracat operasyonları, gümrük süreçleri ve tedarik zinciri yönetiminin tümlojistik ve evrak koordinasyonundan sorumludur.

Bu yapı, yetkilendirilmiş sorumlu müdür ataması, resmî olarak tanımlanmış ithalat/ihracat/depolama yetkileri ve tam otomasyon destekli ERP ve CRM altyapısı ile desteklenmektedir. Karar alma süreçleri yalın ve çevik bir yönetim modeline oturtulmuş, tüm operasyonlar dijital izlenebilirlik ilkesiyle yürütülmektedir.

ONURSAL BAŞKAN

BÜLENT BEDİR

Bahadır Bedir

Kurucu Ortak

Taha Bedir

Kurucu Ortak

Bülent Sargın

Sorumlu Müdür
&
Kamu Alımları

Yusuf Aktaş

Mali Müşavir

Doç. Dr.
Ensar Ağırman

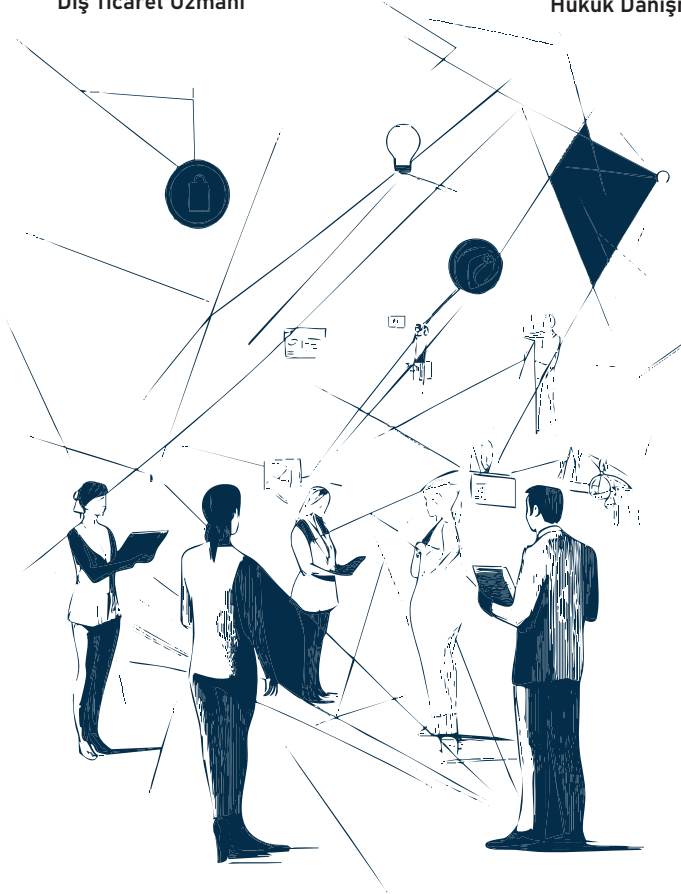
Finansal Danışman

Serkan Sevuk

Dış Ticaret Uzmanı

Uğur Alkuş

Hukuk Danışmanı



Kurumsal Yapı ve Yasal Yeterlilik

VARKOM HEALTHCARE, Bedir Şirketler Grubu'nun sağlık sektöründeki birikimini temel alan, %100 yerli sermaye ile kurulmuş, mevzuata tam uyumlu bir tıbbi cihaz yatırım girişimidir. Kuruluş sadece kayıtlı bir ticari varlık değil; aynı zamanda regülasyon sistemlerine fiilen entegre olmuş, aktif sorumluluk alabilen bir yapıdadır.

Şirket Ünvanı	: VARKOM HEALTHCARE
Kuruluş Yılı	: 2025
Grup Bağlantısı	: Bedir Şirketler Grubu
Şirket Türü	: %100 Yerli Sermayeli Limited Şirketi
NACE Kodu	: 46.46.01 – Tıbbi ürünlerin ve cihazların toptan ticareti (Güncellenebilir)
Resmi Kayıt Durumu	: Ticaret Sicil, Vergi Levhası, ÇKYS ve ÜTS kayıtları tamamlanmıştır.
Regülasyon Sorumluluğu	: Sağlık Bakanlığı

Finansal Yapı ve Operasyonel Yeterlilik

VARKOM HEALTHCARE, güçlü sermaye altyapısı, şeffaf finansal yönetimi ve planlı yatırım modeli ile üretici firmalara riski minimize eden, sürdürülebilir bir distribütörlük yapısı sunar.

Sermaye ve Yatırım Modeli Kuruluş sermayesi %100 oranında yasal yükümlülöklere uygun şekilde ödenmiş olup; tüm finansman, Bedir Şirketler Grubu'nun doğrudan desteği ve bu projeye özel olarak ayrılan bütçe ile sağlanmaktadır.

Yatırım modeli: %70 öz sermaye – %30 stratejik büyüme fonu

Sermaye Dağılım Planı Ürün yatırımı: %40

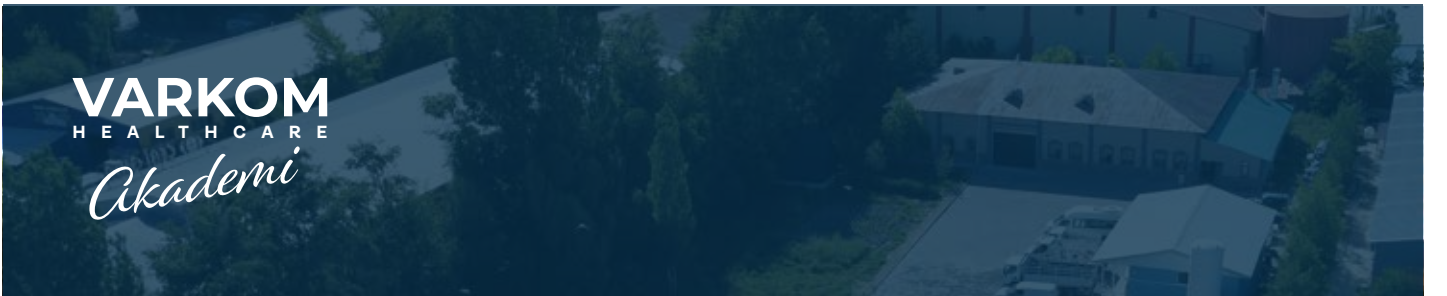
Lojistik ve depolama: %20

Regölasyon ve danışmanlık: %15

Eğitim ve tanıtım: %15

Yedek fon ve nakit rezervi: %10

Yatırım büyüklüğü, ürün portföyü ve iş ortaklığı kapsamına göre ölçeklenebilir şekilde yapılandırılmıştır.



Operasyonel Altyapı Tüm operasyon süreçleri;

ERP, CRM ve barkod sistemleriyle entegre bir şekilde yürütülmekte, lojistik ve stok yönetimi gerçek zamanlı olarak dijital sistemler üzerinden izlenmektedir. Üretici firmaya özel kurgulanabilir satış ve dağıtım stratejileri mevcuttur.

Finansal Yönetim ve Operasyonel Hazırlık

VARKOM HEALTHCARE, tüm mali süreçlerini bağımsız denetime açık, dijital ve entegre sistemlerle yönetmektedir. Muhasebe, vergi ve raporlama işlemleri şeffaflık esasına göre yürütülürken, tüm mali faaliyetler mevzuata tam uyumlu şekilde izlenmektedir. Şirketin öncelikleri arasında bütçe disiplini, sürdürülebilir kârlılık ve yasal sorumlulukların eksiksiz yerine getirilmesi yer almaktadır.

Operasyonel kabiliyet alanları:

- Regülasyon yönetimi: CE, ÜTS, ISO 13485 belgeleri, teknik dosya hazırlığı, sorumlu müdür süreçleri, etiket ve IFU uyumluluğu
- Kamu ve özel satış: EKAP platformu, Sağlık Bakanlığı kanalları, özel hastane ve klinik satın alma prosedürleri
- Klinik eğitim ve tanıtım: Hekim eğitimi, lansman planlaması, seminer ve saha bilgilendirme faaliyetleri
- Lojistik ve dağıtım: Barkodlu envanter sistemi, izlenebilir sevkiyat, depo ve araç filo yönetimi
- İthalat ve gümrük operasyonları: GTİP belirleme, menşe evrakları, beyanname ve giriş işlemleri

Stratejik altyapı, kuruluşla birlikte tamamlanmış olup; insan kaynağı, yazılım sistemleri ve operasyonel bileşenler aktif olarak yapılandırılmıştır. Tüm süreçler izlenebilir, entegre ve iç kaynaklarla yürütülebilir durumdadır.



Distribütörlük Hazırlık Beyanı

VARKOM HEALTHCARE, distribütörlük ilişkisine başlamaya tam yasal, finansal ve operasyonel hazırlık düzeyindedir. Kurumsal yapısı, yatırım planlaması ve teknik altyapısıyla; üretici firmaların satış sonrası risk yaşamayacağı, regülasyon yükü taşımayacağı ve pazarda güvenle temsil edileceği güçlü ve profesyonel bir iş ortağıdır.

Faaliyet Alanları ve Uzmanlıklar

VARKOM HEALTHCARE, yalnızca bir ürün tedarikçisi değil; üretici firmaların Türkiye pazarındaki tüm süreçlerini uçtan uca yönetebilen bir sağlık çözüm ortağıdır. Regülasyon, tedarik, eğitim, satış ve satış sonrası desteği kapsayan entegre bir operasyon altyapısına sahiptir.

Temel faaliyet alanlarımız şunlardır:

- Regülasyon ve belgelendirme: CE teknik dosya hazırlığı, ÜTS kayıt işlemleri, ISO 13485 entegrasyonu, etiket ve IFU uyumluluğu, ÇKYS yönetimi
- Distribütörlük ve marka temsili: Pazar stratejisi geliştirme, marka konumlandırma ve sadakat odaklı temsil ilişkileri
- Kamu satış ve ihaleler: EKAP sistemi, Sağlık Bakanlığı ve üniversite hastaneleri alımları, teknik şartname analizi, teklif oluşturma
- Klinik eğitim ve tanıtım: Ürün kullanım eğitimi, lansman toplantıları, seminer ve kongre katılımları
- İthalat ve gümrük yönetimi: GTİP belirleme, menşe belgeleri, beyanname ve resmi giriş süreçlerinin takibi
- Lojistik ve dağıtım altyapısı: Barkodlu ürün takibi, bölgesel depo ve araç filosu ile zamanında ve izlenebilir teslimat



Operasyonel uzmanlık alanlarımız

- Ürün yaşam döngüsünü uçtan uca yönetebilecek regülasyon altyapısına sahibiz
- CE ve ÜTS gibi yüksek riskli belgelerde doğrudan uygulama deneyimine sahibiz
- Kamu ihalelerinde teknik uygunluk ve rekabetçi teklif hazırlama kabiliyetimiz bulunur
- Satış sonrası destek, eğitim ve klinik saha desteği aktif olarak sunulmaktadır
- Lojistik süreçlerimiz barkod ve yazılım tabanlı sistemlerle denetlenebilir yapıdadır
- Dijital altyapımız sayesinde tedarik zincirinin her adımı izlenebilir durumdadır

VARKOM HEALTHCARE, üretici firmaların Türkiye pazarına girişinde; regülasyon yükünü hafifleten, dağıtım sürecini güvence altına alan ve satış sonrası hizmetleri kesintisiz sürdüren profesyonel bir operasyon gücüdür.



Regülasyon Uyumu ve Süreç Yönetimi

VARKOM HEALTHCARE, Türkiye’de geçerli tüm tıbbi cihaz mevzuatlarına tam uyumlu şekilde kurulmuş, kayıtlı ve yetkilendirilmiş bir sağlık yatırımdır. Şirket, üretici firmaların Türkiye pazarına girişinde karşılaşılabileceği regülasyon süreçlerini, kendi bünyesindeki yapı ile mevzuata uygun ve hızlı biçimde yönetme kapasitesine sahiptir.

Yasal Uyum Durumu

- ÇKYS ve ÜTS kayıtları eksiksiz tamamlanmıştır.
- Sorumlu Müdür atanmış ve sistemde tanımlanmıştır.
- CE belgelendirme, etiket/IFU kontrolü, ÜTS başvuruları ve benzeri işlemler şirket içi organizasyonla yürütülebilmektedir.
- ISO 13485 ve benzeri kalite sistemlerine entegrasyon süreci planlanmıştır
Temel Süreç Alanları.
- İthalat sonrası belgelerin kontrolü ve mevzuat uyumluluğu.
- Teknik dosya ve ürün bilgilerinin sistem tanımları.
- ÜTS kaydı ve ilgili bakanlık başvuruları.
- Etiket, IFU ve ambalaj uyum kontrolleri.
- Yasal temsil ve gerekli bildirimlerin üstlenilmesi.

VARKOM HEALTHCARE, dış kaynak kullanımını minimumda tutan, regülasyon süreçlerini üretici firmalar adına tek merkezli ve entegre biçimde yürüten bir organizasyon sunar. Bu yapı, üretici firmalara hızlı pazar erişimi, zaman tasarrufu ve mevzuat risklerinin azaltılması açısından net avantaj sağlar.

Temsil Sorumluluğu ve Yapısal Farklılıklarımız

VARKOM HEALTHCARE, regölasyon süreçlerini sadece takip etmekle kalmayıp, doğrudan yöneten bir yapıya sahiptir. Tüm belgeler, başvurular ve teknik detaylar şirket bünyesinde yönetilir. Bu sayede üretici firmalar, regölasyon yükü olmadan ürünlerine odaklanarak pazara giriş yapabilir.

Sunduğumuz farklar şunlardır:

- Regölasyon süreçlerine üçüncü taraf olmadan doğrudan müdahil olma yeteneği.
- Üretici adına sistemsel tanım, takip ve sorumluluk üstlenme kapasitesi.
- Yasal temsil yükünü fiilen üstlenen entegre yapı.
- Belgelerin, kayıtların ve başvuruların tek sistemde izlenebilirliği.

Kurumsal yaklaşım olarak, VARKOM HEALTHCARE distribütörlüğü, sadece ticari bir faaliyet değil; regölasyonel temsil sorumluluğu olarak benimsemektedir. Üretici firmaların mevzuata uygunluk, belge yönetimi ve yasal tanımlama süreçlerini eksiksiz üstlenmeye hazırdır."



Lojistik ve Dağıtım Altyapısı

VARKOM HEALTHCARE, ürünlerin güvenli, izlenebilir ve zamanında teslimatını sağlamak için geliştirdiği lojistik altyapısıyla; sadece dağıtım değil, üretici markaların sahadaki itibarlı temsilcisidir.

Operasyonel Altyapı

Tüm depolama, sevkiyat ve saha dağıtımı, merkezileştirilmiş bir lojistik sistemiyle yürütülür. Sahip olunan fiziksel depo alanları, sıcaklık kontrollü muhafaza sistemleri ve barkodlu envanter takibiyle geniş operasyon ağı yönetilmektedir. Araç filosu, şehir içi ve şehirlerarası teslimat için entegre edilmiştir. Taşıma süreçleri, ürün güvenliği ve zamanında teslimat esas alınarak organize edilmektedir.

Yazılım Destekli Takip

Depo, sevkiyat ve sipariş süreçleri, ERP ve CRM tabanlı sistemlerle desteklenmektedir. Ürün hareketleri barkod sistemi ile izlenir, teslimatlar dijital olarak kaydedilir ve geriye dönük raporlama yapılabilir. Stok seviyeleri ve teslimat doğruluğu merkezi sistem üzerinden takip edilir.

Üreticiye Sağlanan Değerler

- Zamanında ve eksiksiz sevkiyat organizasyonu.
- Soğuk zincir ve hassas ürün taşıma konusunda uzman ekip ve sistem.
- Üretici adına tam izlenebilirlik, denetlenebilirlik ve ürün güvenliği.
- Gerektiğinde teslimat, depo hareketleri ve saha lojistiği verilerinin raporlanması.



Kurumsal Yaklaşım

VARKOM HEALTHCARE, ürünlerin sadece varışını değil; doğru zamanda, koşullarda ve belgelenmiş olarak teslim edilmesini garanti eder. Lojistik, üretici markanın sahadaki değerinin doğrudan yansımasıdır.

Pazar Analizi ve Türkiye Sağlık Pazarı

Türkiye, hem iç pazar büyüklüğü hem de stratejik konumu ile medikal cihaz üreticileri ve distribütörler için yüksek potansiyel taşıyan bir sağlık pazarına sahiptir. Kamu ve özel sektör yatırımları, artan sağlık harcamaları ve ithalata dayalı yapısı pazara giriş için önemli fırsatlar sunmaktadır.

2023 itibarıyla Türkiye medikal cihaz pazarı yaklaşık 5,4 milyar USD seviyesindedir. 2025'e kadar bu büyüklüğün korunması; sonrasında ise yıllık yüksek tek haneli oranlarda artış beklendiği öngörülmektedir. Fitch Solutions verilerine göre pazar segmentleri; diğer cihazlar %29, sarf malzemeler %26, tanısal görüntüleme sistemleri %18, hastaya yardımcı cihazlar %10, ortez ve protez ürünleri %9, diş hekimliği ekipmanları ise %8 paya sahiptir.

Özellikle kardiyoloji cihazları alanında, 2025 pazar büyüklüğünün 889 milyon USD olması; 2029'a kadar yıllık %5,1 bileşik büyüme oranı (CAGR) ile 6,6 milyar USD seviyesine ulaşması beklenmektedir.

Türkiye'de sağlık harcamaları, 2021 yılında 354 milyar TL iken, 2022'de %71,5 artışla 606 milyar TL'ye yükselmiştir. Bu artış, kamu hastaneleri ve şehir hastanelerinin büyümesini ve ekipman ihtiyacının artışı göstermektedir. Sağlık hizmetleri, ağırlıklı olarak Sağlık Bakanlığı, üniversite hastaneleri ve özel sağlık kuruluşları aracılığıyla sunulmaktadır. Kamu alımları ise EKAP (Elektronik Kamu Alımları Platformu) üzerinden açık ihale, doğrudan temin ve çerçeve sözleşmelerle yürütülmektedir.

2023 verilerine göre Türkiye, medikal cihaz ithalatında toplam 584 milyon USD değerinde alım yapmış; başlıca ithalatçı ülkeler arasında Amerika Birleşik Devletleri (148 milyon USD), Çin (118 milyon USD), Almanya (99 milyon USD), Fransa (40 milyon USD) ve Japonya (27 milyon USD) bulunmaktadır. Aynı dönemde ihracat yaklaşık 1,25 milyar USD seviyesinde gerçekleşerek Türkiye net ihracatçı konumuna yükselmiştir. Ancak iç pazar talebi nedeniyle %80'e varan ithalat bağımlılığı sürmektedir. İthal edilen ürünlerin çoğu ileri teknoloji içerirken, CE belgesi zorunluluğu ve teknik dosya yönetimi distribütörlere önemli sorumluluk yüklemektedir.

Türkiye, coğrafi konumu nedeniyle de distribütörlük için stratejik avantaj taşımaktadır. Orta Doğu, Kuzey Afrika, Türk Cumhuriyetleri ve Doğu Avrupa'ya lojistik erişimi, üretici firmalar için Türkiye'yi bölgesel dağıtım üssü haline getirmektedir. 2024'te duyurulan Türkiye Sağlık Vadisi projesi ile biyoteknoloji ve medikal cihaz üretimi için altyapı güçlendirilmekte, yatırım ortamı daha cazip hale getirilmektedir.

Genel Değerlendirme

Türkiye medikal cihaz pazarı, büyüklüğü, segment çeşitliliği ve teknoloji açığı ile yüksek potansiyel taşımaktadır. Kamu alımları şeffaf sistemlerle yürütülmekte ve regülasyonlara tam uyumlu distribütörlerle çalışmak artık zorunlu hale gelmiştir. Üretici firmalar için distribütörlük; satışın ötesinde, regülasyon, belge yönetimi, gümrük ve sahada temsil süreçlerini kapsayan stratejik bir iş birliğidir.

VARKOM HEALTHCARE, bu gereksinimleri karşılayan, yasal, operasyonel ve teknik altyapısı güçlü, güvenilir bir distribütör partneridir.

VARKOM
S A Ğ L I K H İ Z M E T L E R İ

Distribütörlük İş Modeli ve İş Ortaklığı Politikası

VARKOM HEALTHCARE, distribütörlüğü sadece ticari satın-al-sat ilişkisi olarak değil; teknik, regülasyonel ve operasyonel yükü üstlenen entegre bir temsil modeli olarak konumlandırmaktadır.

Şirket, üretici firmanın Türkiye pazarına hızlı ve güvenli girişini sağlayan, risklerini azaltan ve sürdürülebilir büyümeye katkı sunan çözüm ortağıdır.

Distribütör Olarak Rolümüz

- Yasal temsil ve regülasyon işlemlerinin devralınması.
- İthalat süreçlerinin yönetimi ve belgelerin hazırlanması.
- Ürünlerin ÜTS ve ÇKYS kayıtlarının tamamlanması.
- Teknik dosya, etiket ve IFU evraklarının kontrolü.
- Satış sonrası teknik destek ve eğitim koordinasyonu.
- Lojistik, depolama ve saha dağıtım operasyonlarının yürütülmesi.

Bu süreçler şirket bünyesinde doğrudan yönetilmekte olup, üretici firma üçüncü taraflarla muhatap olmadan işlemleri tek kanaldan takip edebilir.

Üreticiye Sağladığımız Katma Değer

- Regülasyon yükünün yerel uzmanlıkla üstlenilmesi.
- Mevzuata hazır altyapı ile pazara giriş süresinin kısalması.
- Marka değerini koruyan etik ve profesyonel temsil.
- Teknik, dijital ve saha desteklerinin kapsamlı yönetimi.
- Raporlanabilirlik, izlenebilirlik ve kalite güvencesi.



Uzun Vadeli Ortaklık Modelimiz

VARKOM HEALTHCARE, üretici firmalarla uzun vadeli ve sadakat temelli iş birlikleri kurar.

Bu model;

- Tek marka ve tek bölge yönetimi (exclusive territory).
- Stratejik yatırım ve lansman desteği.
- Pazar geri bildirimi ve saha verisi paylaşımı.
- Ortak büyüme planlamasını içerir.

Operasyonel Temsil ve Güvence

Şirket, üretici adına sadece temsilci değil, sorumluluk alan ve süreci tamamlayan aktif bir iş ortağıdır.

Gerekli tüm belgeler, süreçler ve kontroller merkezi sistem üzerinden yürütülür. Böylece üretici firma, ürününe odaklanırken pazarda tam uyumlu ve risksiz bir operasyon gerçekleştirilir.

VARKOM HEALTHCARE, sadece satış yapan bir distribütör değil, pazarda üretici firmanın regülasyonel ve operasyonel koludur.



Ürün Portföyü ve Temsil Önceliklerimiz

VARKOM HEALTHCARE, temsil ettiği ürünleri sadece teknik özelliklerine göre değil; klinik uygulama değeri, yenilikçi katkısı ve pazardaki gerçek karşılığıyla değerlendirir. Hedef, Türkiye sağlık sektöründeki çözüm bekleyen alanlarda etkili ve sürdürülebilir iş birlikleriyle güçlü temsil modelleri oluşturmaktır.

Güncel ürün portföyü, kalite belgeleri ve global klinik kullanımı olan ileri teknoloji ürünlerden oluşmaktadır.

Temel branşlar ve hedef ürün grupları:

1. Yoğun Bakım ve Solunum Sistemleri

Yüksek akımlı nazal oksijen sistemleri, tek kullanımlık solunum setleri ve aksesuarları.

2. Yenidoğan (Neonatoloji)

Solunum destek sarfları, örnekleme ve numune taşıma sistemleri.

3. Kadın Doğum ve Jinekoloji

Klinik tanı ve genetik analiz ürünleri, numune saklama ve transfer çözümleri.

4. Anestezi

Solunum yolu aksesuarları, hasta başı tanı ve destek sistemleri.

5. Laboratuvar, Moleküler Biyoloji ve Genetik

DNA/RNA izolasyon ve analiz tüpleri, örnekleme ve transfer kitleri, mikrobiyolojik taşıma ortamları.

6. Hızlı Tanı ve Enfeksiyon Testleri

Çoklu parametrelili kombine test kitleri, viral ve bakteriyel panel çözümleri.

7. Tıbbi Cihazlar ve Klinik Destek Üniteleri

Klinik örnekleme, saklama ve analiz cihazları, taşınabilir tanı sistemleri.

Esnek, Genişleyebilir Temsil Vizyonu

VARKOM HEALTHCARE'in temsil yapısı, sabit değil; ihtiyaçlara göre şekillenen modüler bir büyüme modeline sahiptir. Hedef, sadece mevcut ürün gruplarına odaklanmak değil; üretici firmanın uzmanlaştığı tüm alanlarda uyumlu ve etkili bir pazara giriş stratejisi oluşturmaadır.

Portföyümüz, retici markanın teknik yetkinliğini destekleyecek şekilde farklı branşlara genişleyebilecek esnekliğe sahiptir.

Tanıtım ve Lansman Süreç Yönetimi

VARKOM HEALTHCARE, temsil ettiği ürünlerin kaydı ve ithalatı ile sınırlı kalmayıp, klinik tanıtım, eğitim ve saha konumlandırmasını kapsayan uçtan uca bir lansman stratejisi uygular. Bu süreç, üretici markanın görünürlüğünü artırmayı ve ürünün karar verici hekimler nezdinde doğru konumlanmasını hedefler.

Lansman yaklaşımımızda; klinik branşlara özel modüller hazırlanır, hedef kurum ve bölgeler stratejik olarak belirlenir, i eğitimler tamamlanır ve saha temsilcileri görevlendirilir. Tanıtım süreci, birebir klinik etkileşim ve uygulamalı saha desteğiyle yürütülür.

Saha organizasyonumuz, Bedir şirketler Grubu'nun sağlık sektöründeki uzun tecrübesine dayanır. Üniversite hastaneleri, şehir hastaneleri ve uzmanlık klinikleri ile güçlü kurumsal temaslarımız mevcuttur. Geçmiş saha deneyimi ve hızlı aksiyon alabilen koordinasyon modeli ile tanıtımlar klinik düzeyde etkin olarak gerçekleştirilir.

Üreticiye sunduğumuz lansman desteği kapsamında; tanıtım stratejileri üretici ile birlikte şekillendirilir, kliniklere özel içerikler, eğitim videoları ve dijital materyaller hazırlanır. Satış ekibinden alınan saha geri bildirimleri düzenli raporlanır ve demo ürün kurulumları ile ilk saha kullanımı desteklenir.

Tüm tanıtım faaliyetleri izlenebilir sistemlerle kayıt altına alınır. Klinik ziyaretler, eğitim oturumları ve lansman temasları ölçülebilir verilerle belgelenir ve üreticiye periyodik raporlamalarla sunulur.

VARKOM HEALTHCARE, sektörel deneyimi ve kurumsal saha erişimiyle, ürünlerin sadece yasal değil, sahada da etkin kabul görmesini sağlayacak kapasiteye sahiptir.

Referanslar ve Proje Başarılarımız

VARKOM HEALTHCARE, Bedir Şirketler Grubu'nun 51 yıla yaklaşan sektörel deneyimini modern sağlık vizyonu ile birleştiren yeni nesil bir markadır. Grup şirketlerimiz, kamu ve özel sektörde birçok altyapı, lojistik ve sağlık tedarik projesini başarıyla tamamlamış; bu deneyim, VARKOM HEALTHCARE'in sahaya adım atmadan önceki güven temelini oluşturmuştur.

1. ER-YAP Yapı Malzemeleri (1974 – Günümüz)

Bölge: Doğu ve İç Anadolu

Uzmanlık: Endüstriyel yapı malzemeleri tedariki, depo sistemleri kurulumu, saha altyapı projeleri

Proje Katkıları:

- Özel ve kamu sektöründe çeşitli inşaat ve altyapı ihaleleri.
- VARKOM HEALTHCARE'in depo ve raf sistemleri altyapısının, teknolojiye uyumlu veri takibi ve ürün yönetim sistemleri ile ER-YAP tarafından kurulması.

2. Kar-Ok Tıbbi Gazlar (1994 – Devam Ediyor)

Bölge: Doğu Anadolu

Uzmanlık: Medikal ve endüstriyel gaz dolumu, dağıtımı ve kamu hastanelerine sözleşmeli teslimat

Referans Sağlık Kurumları:

- Erzurum, Kars, Ağrı, Iğdır, Erzincan İl Sağlık Müdürlükleri.
- Atatürk Üniversitesi Araştırma Hastanesi.
- Doğu Anadolu'daki devlet hastaneleri ve sağlık merkezleri

Proje Başarıları:

- 31 yıl kesintisiz tıbbi gaz tedarik hizmeti
- Tam donanımlı dolum tesisi, sevkiyat filosu ve bölgesel hizmet ağı
- Tıbbi gazların üretimi, dağıtımı ve kullanımına yönelik tüm operasyonel süreçlerin yönetimi

3. VARKOM HEALTHCARE – Hazırlık ve Prova Kapasitesi Operasyonel Altyapı:

- Modern raf sistemleri, dijital stok kontrol mekanizmaları ve barkod destekli depo yapısı.
- Şeffaf, izlenebilir ve entegrasyona açık iç denetim altyapısı.

Lojistik Hazırlık:

- Hafif ve ağır ticari araçlarla şehir içi ve dışı dağıtım organizasyonu.
- Rotalanmış teslimat planları ve talep bazlı esnek sevkiyat modeli.

Pazara Giriş Hazırlığı:

- Mevzuata uygunluk, kayıt süreçleri ve kalite yönetim çerçevesi ilgili uzmanlar tarafından yapılandırılmıştır.
- Ürün kayıt, etiketleme ve iç operasyon simülasyonları başarıyla tamamlanmış, pazara girişe hazırdır.

Sonuç:

VARKOM HEALTHCARE, yeni kurulmuş bir sağlık markası değil; onlarca yıl süren operasyonel tecrübe, tamamlanmış altyapılar ve kamu-özel sektörle inşa edilmiş güven ilişkileriyle güncel bir kurumsal vizyondur.



Büyüme ve Gelecek Projeksiyonu

VARKOM HEALTHCARE'in vizyonu; yerel ölçekte başlatılan hazırlık sürecini ulusal pazarda kontrollü operasyonel faaliyetlere dönüştürmek ve bölgesel ile uluslararası ölçekte rekabetçi bir distribütörlük yapısına ulaşmaktır. Bu süreç, regülasyon uyumu, saha planlaması ve stratejik üretici iş birlikleriyle kademeli olarak ilerlemektedir.

Stratejik Gelişim Yol Haritası (2024–2029):

- **2024:** Şirket kuruluşu için altyapı hazırlıkları, yasal izinler, kayıt sistemleri ve operasyon planları yapılandırılır; depo altyapısı ve ürün yönetim sistemleri kurulur.
- **2025:** Resmî kuruluş tamamlanır; İstanbul ve Ankara'da merkez ofisler açılır; ilk stratejik distribütörlük sözleşmeleri imzalanır; tanıtım ve satış operasyonları başlatılır.
- **2026:** Satış kadrosu ve saha organizasyonu genişletilir; klinik erişim güçlendirilir; dijital sistemler tam entegre edilir.
- **2027:** On'dan fazla üretici firmayla distribütörlük anlaşmaları yapılır; klinik geri bildirim sistemleri kurulur; ilk ihracat operasyonları başlatılır.
- **2028:** Türkiye genelinde dağıtım ağı tamamlanır; portföy üç katına çıkarılır; tanıtım materyalleri, eğitim ve saha raporlama sistemleri yaygınlaştırılır.
- **2029:** Türk Cumhuriyetleri, Körfez ve Kuzey Afrika gibi bölgesel saha ortaklıkları derinleştirilir; uluslararası temsilcilikler somutlaştırılır; global sağlık fuarlarına aktif katılım sağlanır.

Büyüme Modeli ve İlkelerimiz:

Gerçekçi zamanlamaya dayalı kademeli açılım, finansal sürdürülebilirlik, regülasyon ve mevzuat uyumu, klinik sahada güven inşası, üretici odaklı ve sadakat esaslı temsilcilik.

Öncelikli Hedefler:

2025'te ilk üretici sözleşmeleri ve saha operasyonlarının başlatılması; 2026'da ülke genelinde aktif satış ve teslimat kapasitesi; 2027 sonunda en az 100 sağlık kurumuna düzenli tedarik; 2028'de dijital sistemle entegre geniş ürün portföyü; 2029'da ihracatın başlaması ve bölgesel temsilcilikler.

Sonuç: VARKOM HEALTHCARE, 2024'te başlatılan hazırlık süreci sonrası 2025 itibarıyla resmî olarak faaliyete geçmeye hazırdır. Kısa vadede hızlı pazara giriş, orta vadede ulusal yayılım ve uzun vadede uluslararası temsilcilik hedefleri doğrultusunda yapılandırılmıştır.

İletişim ve Kurumsal Erişim

VARKOM HEALTHCARE, Bedir Şirketler Grubu çatısı altında faaliyet göstermekte olup, distribütörlük, ürün tedariki ve uluslararası iş birlikleri için şeffaf ve doğrudan iletişim yaklaşımını benimsemektedir.

Merkez Adres:

Organize Sanayi Bölgesi, Yönetim Cad. No: 5 Aziziye / ERZURUM – TÜRKİYE

Planlanan Temsilcilikler:

İstanbul Avrupa Yakası (2025) Ankara Merkez (2025)

İletişim Bilgileri:

Telefon: +90 (538) 616 80 96

E-posta (TR): bilgi@varkomhealthcare.com

E-posta (EN): info@varkomhealthcare.com

Web Sitesi: www.varkomhealthcare.com

Instagram: www.instagram.com/varkomhealthcare

Linkedin: www.linkedin.com/company/varkom-healthcare/

Yetkili İletişim Kişileri:

Taha Bedir – Kurucu Ortak & Managing Director taha.bedir@varkomhealthcare.com

Bahadır Bedir – Kurucu Ortak bahadir.bedir@varkomhealthcare.com

Hızlı Talep ve İş Birliği Formu:

Distribütörlük başvurusu, ürün talebi veya iş birliği teklifleri için:

www.varkomhealthcare.com/iletisim

VARKOM HEALTHCARE, yalnızca bugünün değil, geleceğin sağlık çözümlerini birlikte inşa etmek için hazırdır. Distribütörlük ve stratejik iş birlikleri için doğrudan iletişime geçebilirsiniz.